TACTテレビの料金(税込)

約9,160円/月から!
300以上の番組
＋毎月配信する新番組が
すべて見放題！

	TACT会員	TACT会員以外
入会金	無料	¥55,000
年会費	¥110,000	¥132,000

※TACTテレビ会員には、番組の視聴に必要な視聴IDを付与します。１つの視聴IDで、複数の端末(PC・スマホなど)からご利用いただけます。
ただし、１つの視聴IDで、複数の端末から**同時に視聴できるのは３台までです。**(時間をずらして視聴いただくことは可能です)
「全社員が好きなときに番組を見られるようにしたい」など、４台以上の端末からの同時利用をご希望の場合は、お問合せ下さい。

TACTテレビを見るには？

TACTテレビは「会員制」のサービスです。視聴をご希望の方は「入会申込」をお願いいたします。

下記の**入会申込書**にご記入のうえ、FAXにて当社までお送りください。
→ 当社より、入会金・年会費の**ご請求書**をお送りします。
→ 入会金・年会費の**お振込み**をお願いします。
→ 当社にて入金確認後、**●視聴ID ●パスワード**をお送りします。
→ **視聴開始** お振込から3-4営業日で視聴できます。

※３月１日以降

※お申込は法人のみとさせていただきます。
また、住宅メーカー・ビルダー・工務店以外のお申込は、お断りさせていただく場合がございます。
※視聴ID・パスワードは、会員企業さまのみご利用いただけます。他社への配布・利用は堅くお断りいたします。

TACTテレビ入会申込書　下記ご記入のうえ **FAX：03-3358-1429** までお送りください。

[D1]

申込年月日：　　年　　月　　日

■ご契約担当者の情報（請求のご案内・契約更新のご案内などをお送りします）

貴社名			
ご住所	〒		
所属部署		役職	
お名前		E-mail	
TEL		FAX	

■ご利用担当者の情報（番組のご案内・サービス利用に関するご案内などをお送りします）

【いずれかに○印】　**ご契約担当者と同じ**（以下のご記入は不要です）　・　**ご契約担当者と異なる**（以下ご記入ください）

所属部署		役職	
お名前		E-mail	
TEL		FAX	

【個人情報お取り扱いについて】 ご記入いただきました個人情報は、商品や請求書の発送、弊社商品・サービスの御案内をお届けするために使用いたします。また、弊社ホームページ（https://www.tact-jsk.co.jp/）に掲載の「個人情報保護方針」に従い、適切に管理いたします。 個人情報のご提供は、お客様の任意ではございますが、ご記入に不備等がございます場合には、商品や請求書などをお届けできない場合がございます。また登録情報は、ご本人の請求があった場合のみ、開示いたします。内容の訂正、削除などにつきましては、下記までご連絡ください。ご本人を確認させていただいた上で、合理的な範囲で速やかに対応いたします。
【ご連絡先】株式会社住宅産業研究所　総務課　個人情報取扱窓口　TEL 03-3358-1407　FAX 03-3358-1429

TACT TV.

2020年3月 サービス開始！

←TACTテレビはコチラから！
【無料動画を配信中！】
https://tact-tv.jp/

住宅産業研究所の動画配信サービス
『TACTテレビ』のご案内です。

新年度にすぐ使える「新人研修、営業研修講座」、続々配信

３月から、住宅営業セミナーの番組を一挙配信！

住宅産業研究所の住宅営業セミナーなどでお馴染みの音地常弘による、
最新の新人研修、営業研修番組を、３月より順次配信します。
営業マン教育を、限られた時間で効率的に行いたい方にオススメです！

仕事の進め方ch
- 仕事の目的と目標
- 仕事の考え方とやり方
- 営業活動の目的と目標
- 営業活動の進め方
- あいさつ
- お辞儀
- 身だしなみ
- 遅刻、欠勤、早退
- 敬語
- 電話の受け方
- 来客訪問の場合
- ビジネス文書
- 報告・連絡・相談
- 仕事の進め方　PDCA
- 敗戦前敗因分析

ロジカルコミュニケーションch
- ロジカルコミュニケーションスキルとは？
- 演繹法的説明
- 帰納法的説明
- 時系列的説明
- 弁証法的説明
- フレーミング説明
- 相手を動かす説明
- お客様の質問の意図を聞く
- したいコトを聞く
- 進捗状況を聞く
- 暮らし方イメージを聞く
- 支払いイメージを聞く
- 土地と会社のイメージを聞く
- 相手の話の聞き方

初回接客ch
- モノ消費とコト消費
- モノ売りからコト売りへ
- 初回接客のゴール
- 注文住宅の場合の注意点
- 予約対応
- 受付
- 建物説明・完成現場
  建物説明・モデルハウス
- モデルハウス説明準備
- 建物説明・分譲住宅
- 建物説明・構造や性能
- 着座商談
- お金の話
- 着座商談・進め方説明
- クロージング・次アポを取る

「新人研修、営業研修講座」３月以降の配信ラインナップ

- **営業に必要な知識【３月配信】**
- **管理職・マネジメント【６月配信】**
- **ランクアップ【４月配信】**
- **設計【７月配信】**
- **商談【５月配信】**

各講座、約20番組を続々と配信予定！
※都合により変更になる場合がございますので予めご了承ください。

【お問い合わせ】株式会社住宅産業研究所　担当：恵美(えみ)
TEL：03-6380-1271(平日10:00～17:00)　E-mail：tact-tv@tact-jsk.co.jp

詳しいサービス内容は、中面でご紹介いたします。　JSK 株式会社 住宅産業研究所

『TACTテレビ』は、
住宅産業研究所が提供する
多種多彩な番組(動画)を、
インターネットでいつでも
視聴できるサービスです。

社員の
空き時間の
自主学習に！

スマホや
タブレットも
対応！

社内勉強会の
教材にも
使えます！

300以上の番組

住宅業界の最新ニュースが分かる番組、注目企業の経営者インタビュー、
新入社員から管理職、設計担当者まで役立つ住宅営業セミナーなど、
貴社のあらゆる社員に役立つ200以上の番組をご用意。
TACTテレビへのお申込で、これらの番組を、すべてご覧いただけます！

新番組も続々追加

住宅業界のキーパーソンと月刊TACT編集長との対談番組**「.feat TACT」**
着工、受注速報や業界ニュースを解説**「マンスリーハウジングニュース」**
住宅会社のお悩み解決**「問題解決研究所」**等、魅力的な番組を毎月配信！

番組名	内容	配信日
.feat TACT	業界のキーマンと月刊TACT編集長との対談	毎週配信予定
マンスリーハウジングニュース	市場動向、最新ニュースを独自に分析、解説	毎月20日頃
新人研修・営業研修講座	新人、若手、管理職、設計等、業務・階層別研修	毎月第１週
問題解決研究所	実際の住宅会社の問題を解決した事例をご紹介	毎月第２週
ユーザーアンケート解説	住宅購入者にアンケートを実施。購買行動を解説	毎月第４週
その他、既存番組はいつでも見放題。※都合により変更の場合がございますので予めご了承ください		

住宅業界のプロが出演

創業40年を超える住宅産業研究所の記者・講師・コンサルタントに加え、
設計・インテリア・資金計画・建材など各分野のエキスパートが出演！
これらプロの講師による講義・解説を、パソコン・スマホで視聴できます！

24時間365日いつでも視聴

お好きな番組を、お好きな時間に、いつでも視聴可能。
会社での空き時間や休憩時間などに、手軽に視聴できます。
また大画面テレビやプロジェクターに映せば、社員勉強会にも使えます！

タブレットやスマホも対応

パソコンはもちろんのこと、
タブレット・スマートフォンからの視聴もOK！
外出先や通勤時間の視聴も可能です。

月9,160円～の低料金

TACT会員の方は年会費11万円（税込）でご利用いただけます。
TACT非会員の方は年会費13万円2千円（税込）でご利用できます。※別途入会金
月々約9,160円～の低料金で、TACTテレビの全番組が見放題！
視聴用ID・パスワードを社内で共有すれば社員全員での視聴も可能です。
※ただし、1つのID・パスワードで同時に視聴できる端末は３台までです。
（４台以上の端末からの同時利用をご希望の場合は、お問合せ下さい。）

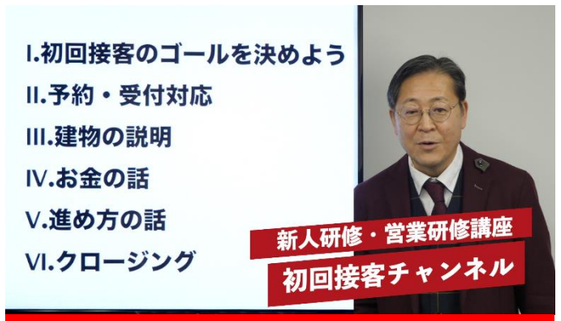
TACTテレビでご覧いただける番組を紹介します。

【.feat TACT　ゲストラインナップ】
- **ヒノキヤグループ：近藤 昭社長**
- **ライフデザイン・カバヤ：窪田 健太郎専務**
- **SOUSEI Technology：乃村 一政社長**
- **エヌ・シー・エヌ：田鎖 郁男社長**

【.feat TACT】
住宅業界注目のキーパーソンに「月刊TACT」編集長が斬り込む対談番組。「月刊TACT」紙面には載らない本音を引き出し、住宅業界の「今」と「未来」につながるヒントをお届けします。

【マンスリーハウジングニュース】
直近１ヶ月の集客・受注・着工動向をタイムリーにお届け！住宅業界の最新ニュースを専門家が独自に分析。多角的な視点で、業界ニュースを解説します。

【問題解決研究所】
住宅会社で実際に起きた問題をどのように解決したかを、実例をもとに紹介する番組です。問題解決までの過程と解決策を独自に分析、解説します。



【新人研修・営業研修講座】
新入社員向け、管理職向け、営業スタッフ向け、設計担当者向け等、業務や階層別に研修を細分化。必要なスキルを適切なタイミングで学ぶことで、社員の能力の底上げを図れます。

【ユーザーアンケート解説】
住宅購入者、ゆとり世代等へのユーザーアンケートを実施。アンケート結果から住宅購入者の実態や契約までの行動を分析します。今のお客様に向けた営業・商品戦略に役立つ情報をお届けします。

TACTテレビへのお申込で、上記番組を含む300番組以上が**すべて見放題！**
お申込方法は裏面でご案内いたします。