

第1回

初回プレゼンとは？

講師
音地 常弘

はじめに

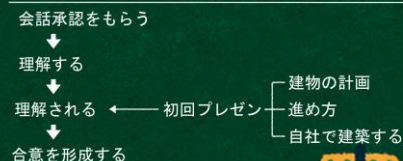
この講座は、お客様に対して行う最初の提案である初回プレゼンについて解説したものです。主として間取りと資金計画の提案について紹介します。ヒアリングがある場合とヒアリングがない場合の初回プレゼンの準備から最終クロージングまでを取り扱った内容の講座です。

●初回プレゼンとは

初回プレゼンとは

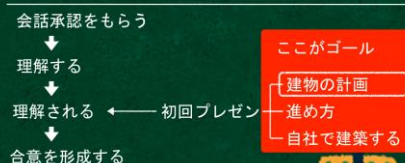
- お客様に対して行う最初の提案
- 主として間取りと資金計画の提案のことを言う
- 建築地が決まっていることが大前提

営業活動全体で考えると



●ゴール①

ゴール①これを決める



●ゴール②

ゴール②これを決める

